

## Coaching Skills for Sales Leaders

Διεύθυνση, Καθοδήγηση και Ηγεσία

**Πέμπτη 24/09/2026 – Τρίτη 29/09/2026 (Code: D14COACHSALESLEAD20260924)**

Πέμπτη 24/09/2026 (08:30–14:00), Παρασκευή 25/09/2026 (08:30–14:00), Τρίτη 29/09/2026 (08:30–12:45)

**14 ώρες**

**Το πρόγραμμα θα υλοποιηθεί με τη μέθοδο της σύγχρονης ηλεκτρονικής μάθησης.**

### ■ Σκοπός Προγράμματος

Ο σκοπός του εκπαιδευτικού προγράμματος είναι να παρέχει στους συμμετέχοντες τις κατάλληλες γνώσεις και δεξιότητες για να αξιοποιούν το Coaching ως εργαλείο ηγεσίας και να ξεδιπλώνουν, ενισχύουν το δυναμικό των ατόμων και των ομάδων τους με σκοπό τη μεγιστοποίηση των επιδόσεων.

### ■ Στόχοι Προγράμματος

Μετά την ολοκλήρωση του προγράμματος οι καταρτιζόμενοι θα είναι σε θέση να:

#### Σε επίπεδο γνώσεων

- Περιγράφουν τη σημασία του Coaching ως στυλ ηγεσίας
- Συγκρίνουν το coaching με άλλες παρεμβάσεις
- Περιγράφουν τις δύο βασικές αρχές του coaching
- Απαριθμούν τα χαρακτηριστικά του αποτελεσματικού Coach.
- Διατυπώνουν τις βασικές δεξιότητες Coaching
- Απαριθμούν τεχνικές και εργαλεία του Coaching

Το πρόγραμμα εγκρίθηκε από την ΑνΑΔ. Οι επιχειρήσεις/οργανισμοί που συμμετέχουν με εργοδοτούμενους τους, καθώς και οι άνεργοι, οι οποίοι ικανοποιούν τις προϋποθέσεις της ΑνΑΔ, θα τύχουν της σχετικής επιχορήγησης.



7777 7252



enquiries@mmclearningsolutions.com



Ίμβρου 16 Λευκωσία 1055





### **Σε επίπεδο δεξιοτήτων**

- Προσδιορίζουν τα αποτελέσματα μιας διεργασίας Coaching.
- Χρησιμοποιούν τεχνικές για κτίσιμο αρμονικής σχέσης μεταξύ προϊσταμένου και υφισταμένου
- Χρησιμοποιούν κατάλληλες τεχνικές και εργαλεία για Coaching
- Χρησιμοποιούν τεχνικές για ανάπτυξη κουλτούρας Coaching στο περιβάλλον εργασίας
- Χρησιμοποιούν τεχνικές ανατροφοδότησης και αναπλαισίωσης
- Καλλιεργούν την εμπιστοσύνη, τη δέσμευση με τους εργαζόμενους και την στάση.
- Εντοπίζουν ευκαιρίες για Coaching στην εργασία
- Εντοπίζουν τα δυνατά τους σημεία ως Coach και τις περιοχές βελτίωσης, εφαρμόζοντας το προσωπικό τους πλάνο δράσης.

### **Σε επίπεδο στάσεων**

- Ευαισθητοποιούνται αναφορικά με την αξία του coaching και την συνεισφορά του στην πρόοδο της σύγχρονης επιχείρησης

## **■ Απευθύνεται σε**

Το εργαστηριακό σεμινάριο απευθύνεται σε ομαδάρχες, προϊσταμένους, διευθυντές ομάδας έργου, διευθυντές τμημάτων, διευθυντές και ιδιοκτήτες επιχειρήσεων, οι οποίοι να ηγηθούν και να αναπτύσσουν τα άτομα και τις ομάδες τους για τη μεγιστοποίηση της επίδοσης.

## **■ Θεματολογία**

- Εισαγωγή στο πρόγραμμα
- Κατανοώντας τον εαυτό μου για να κατανοήσω τους άλλους
- Αναπτύσσοντας δεξιότητες – κλειδιά για το Coaching
- Coaching Τεχνικές και Εργαλεία
- Αναγνωρίζοντας ευκαιρίες για Coaching στην εργασία
- Action plan και ανακεφαλαίωση



7777 7252



[enquiries@mmclearningsolutions.com](mailto:enquiries@mmclearningsolutions.com)



Ίμβρου 16 Λευκωσία 1055





## Εκπαιδευτρια

**Νίκη Κουλούρη**, με πολυετή εμπειρία στον σχεδιασμό και την υλοποίηση εκπαιδευτικών προγραμμάτων Coaching σε Ελλάδα και Κύπρο. Διαθέτει εκτενή πρακτική εμπειρία στην ανάπτυξη ηγετικών δεξιοτήτων, ιδιαίτερα στον τομέα των πωλήσεων, ενώ μέσα από τα προγράμματα που έχει υλοποιήσει έχουν καταγραφεί μετρήσιμα αποτελέσματα στη βελτίωση της απόδοσης και στην αύξηση των πωλήσεων των οργανισμών που συμμετείχαν.

## Κόστος

- **Συμμετέχοντες με επιχορήγηση:**

\*Οι συμμετέχοντες οι οποίοι είναι δικαιούχοι επιχορήγησης από την ΑνΑΔ εξαιρούνται από το πλαίσιο εφαρμογής του ΦΠΑ.

Αρχικό κόστος: €696.00 (Αναμενόμενη Επιχορήγηση από ΑνΑΔ: €280.00) **Τελικό Ποσό: €416.00**

- **Συμμετέχοντες χωρίς επιχορήγηση:**

\*Οι συμμετέχοντες οι οποίοι δεν είναι δικαιούχοι επιχορήγησης από την ΑνΑΔ δεν εξαιρούνται από το πλαίσιο εφαρμογής του ΦΠΑ.

Αρχικό κόστος: €696.00 + ΦΠΑ. **Τελικό Ποσό: €828.24**

**Με τη λήξη του προγράμματος, μέσω της Ακαδημίας Coaching της MMC, παρέχεται η δυνατότητα για ατομικές (1-1) συνεδρίες Coaching, με επιπλέον χρέωση.**



7777 7252



enquiries@mmclearningsolutions.com



Ίμβρου 16 Λευκωσία 1055

